

UstaGo

Toshkent → Butun O'zbekiston

Investor taqdimoti • 2026

MUAMMO

Ishonchli ustani topish qiyin

O'zbekistonda xizmat ko'rsatish bozori hali ham **"yovvoyi"** holatda. Mijozlar har kuni quyidagi qiyinchiliklarga duch kelishadi:

- Qidiruvdagi qiyinchiliklar
- Vaqt yo'qotish
- Sifat nazorati yo'q
- Shaffof bo'lmagan narxlar

YECHIM

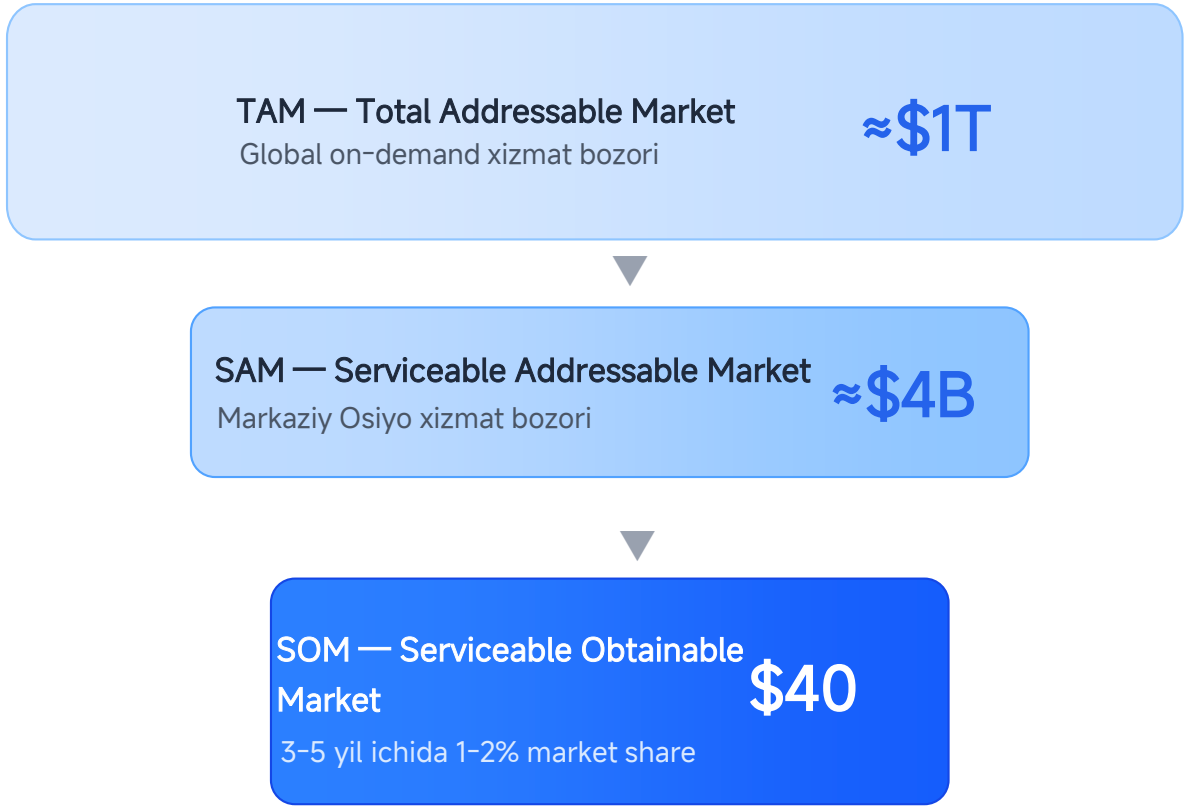
UstaGo — ishonchli yechim

UstaGo shunchaki e'lonlar taxtasi emas. Biz mijoz va usta o'rtasida **texnologik va ishonchli ko'prik** quramiz.

- Tasdiqlangan ustalar
- Real vaqt GPS matching
- Xavfsiz onlayn to'lov
- Reyting va sharh tizimi

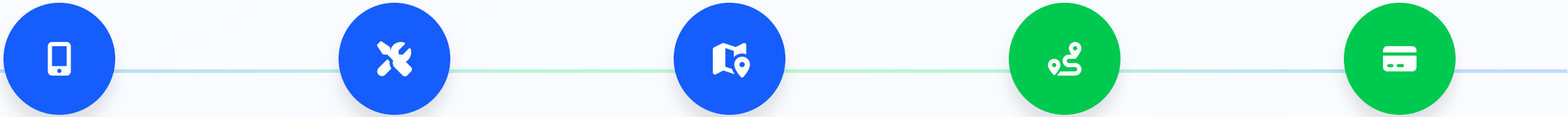
Bozor imkoniyati (TAM / SAM / SOM)

Katta va o'sib borayotgan xizmatlar bozori imkoniyatlari



USER FLOW

Mahsulot qanday ishlaydi?



O'rtacha vaqt:3 daqiqa ichida usta yo'lga chiqadi

BOZOR IMKONIYATI

Katta va o'zlashtirilmagan bozor

Bozor hajmi (TAM)

- 8M+ uy xo'jaligi mavjud
- Xizmatga talab doimiy yuqori
- Raqamlashtirish darajasi past

Hozirgi holat

- 70% an'anaviy qidiruv ishlatadi
- Tavsiya va e'lonlar asosiy kanal
- Ishonch va sifat riski yuqori

Raqamli muhit

- Smartphone penetratsiya tez o'smoqda
- Internet foydalanuvchilari soni katta
- Online xizmatlarga talab o'smoqda

Raqobat muhiti

- Dominant platforma hali shaklanmagan
- Bozor kuchli fragmentatsiyalashgan
- Birlashuvchi yechim zarur

UNIT ECONOMICS

1 buyurtma iqtisodi

O'RTACHA CHEK
300 000
so'm

×

KOMISSIYA
5%
xizmat haqi

=

NET REVENUE

PLATFORMA DAROMADI
~15 000
so'm / buyurtma

ASOSIY KPI KO'RSATKICHLARI

Commission Rate	CAC (Jalb qilish)	LTV (Mijoz qiymati)	Break-even Point	Gross Margin
5%	45k so'm	320k so'm	18 oy	65%+
↗ Market avg	Efficient	LTV/CAC > 7	Operation foyda	Yuqori marjali

BIZNES MODELI

Daromad Modeli

KOMISSIYA MODELI

- Har buyurtmadan 5%
- Asosiy daromad manbai
- Usta xizmat narxidan olinadi

PREMIUM OBUNA

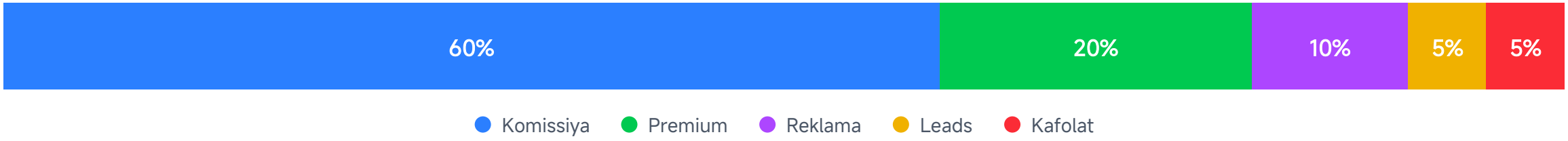
- Oylik subscription
- TOP listing
- Ko'proq buyurtma leadlari

REKLAMA JOYLARI

LEAD

SUG'URTA

Daromad Taqsimoti (Revenue Split)



Raqobat tahlili — 6 ta aniq yo'nalish

Yo'nalish	UstaGo	Ustabor	Ustazor	Telegram kanallari
Narxni oldindan bilish	✓	✗	✗	✗
Usta verifikatsiyasi (profi/ID)	✓	✓	✓	✗
Firibgarlikdan himoya	✓	✓	✓	✗
Mijozni himoyalash (dispute/kafolat)	✓	✗	✗	✗
To'lov ilova ichida	✓	✗	✓	✗
Buyurtma tarixi + reyting	✓	✓	✓	✗

"UstaGo — ishonch, shaffoflik va himoyani bitta platformada birlashtiradi."

Investitsiya & Roadmap

Moliyalashtirish talabi va rivojlanish strategiyasi

INVESTITSIYA TAKLIFI

$8,000 evaziga 3% ulush

18 oylik rivojlanish yo'l xaritasi

0-6 OY

- 500+ usta
- 5,000+ foydalanuvchi

6-12 OY

- 30,000+ foydalanuvchi
- GMV o'sishi

12-18 OY

- GMV 3x o'sish
- 3+ shaharlar

ALOQA

Biz bilan bog'laning



Hasan Olimjonov

CEO / Founder

"Biz O'zbekistonda xizmat ko'rsatish sohasini yangi bosqichga olib chiqish uchun hamkorlikka tayyormiz."

Telefon
+998 77 111 06 07

Email
rchuzb@gmail.com

Manzil
Toshkent, O'zbekiston

Hamkorlik va investitsiya takliflari uchun ochiqmiz.