AloqaVentures

JoyBand

AI yordamida mos omborni topish va band qilish

Xasan Tojiqulv, Founder
Sarmoya so'rovi: $20 000

G'oya bosqichi / 28-oktabr 2026

Kompaniya maqsadi

JoyBand tadbirkorning saqlash talabiga mos omborni topadi va joyni band qilishga yordam beradi.

Xaridor

Importyor, internet sotuvchisi va vaqtincha qo'shimcha joy izlayotgan biznes.

Ombor egasi joy va tariflarni boshqaradi. JoyBand qidiruv, solishtirish va bron dasturini taqdim etadi.

Muammo

Xaridor: bo'sh joy va yakuniy narx noaniq

Telefon orqali joy, sana, tovar turi va qo'shimcha to'lovlarni qayta-qayta aniqlaydi.

Ombor egasi: bo'sh sig'imga buyurtma kerak

Mavjud joyni mos mijozga ko'rsatish va bronlarni bir joyda boshqarish zarur.

Bugungi muqobillar: e'lonlar, tanish vositachilar va ombor operatoriga bevosita murojaat.

Gipoteza: yagona qidiruv va to'liq narx xarid qarorini osonlashtiradi.

Yechim

“Sergeliga yaqin, 10 pallet kiyimga 15 kunlik joy kerak.”

Bosqich	JoyBand vazifasi
Talabni aniqlash	AI tovar, sana, hajm va budjetni ajratadi.
Variantlarni topish	Manzil, sharoit va bo'sh sig'im bo'yicha saralaydi.
Narxni solishtirish	Tarif va majburiy qo'shimcha to'lovlarni hisoblaydi.
Joyni band qilish	Ombor egasi joy va yakuniy narxni tasdiqlaydi.

AI tarifni o'ylab topmaydi. Dastur operator kiritgan ma'lumotdan foydalanadi.

Nima uchun hozir

17 000+ faol mahalliy sotuvchi

Uzum 2025-yil yakunida shu ko'rsatkichni e'lon qildi. Internet savdosi mijozlar segmentini yaratadi.

460 ming m² ombor Toshkent hududida

CMWP hisobidagi maydonlarning 72,5%i poytaxt va viloyatda. Dastlab shu hududdan boshlaymiz.

Kunlik pallet tariflari mavjud. JoyBand shu xizmatlarni yagona qidiruvga birlashtirishni rejalashtiradi.

Manbalar: Uzum va CMWP, 2025-yil natijalari; Vasat saqlash tariflari.

Bozor hajmi

Boshlang'ich mijoz: Toshkentda qisqa muddatga quruq ombor izlaydigan kichik biznes.

Ko'rsatkich	Yillik hajm	Hisoblash asosi
TAM proksi	$45,65 mln	634 000 m² × $6 × 12 oy
SAM ssenariy	$1,80 mln	30 ombor × 25 bron/oy × $200 × 12
SOM, 1-yil	$60 000	300 yakunlangan bron × $200

TAM faktik aylanma emas. $6, $200 va bron sonlari taxmin. GMV kompaniya qiymati emas.

Raqobat

Muqobil	Mijozga taklifi
Vasat 3PL	Kunlik saqlash va ombor xizmatlari
RISMENT	Saqlash, qadoqlash va marketpleysga jo'natish
UpakFF	Saqlash va tovarni savdoga tayyorlash
E'lonlar va vositachilar	Ombor egasini topish va bevosita kelishish

JoyBand'ning rejalashtirilgan farqi: turli operatorlarning joyi, mavjudligi va jami narxini bitta so'rovda solishtirish.

Operatorlar ham raqib, ham potensial hamkor. Bozor ulushlari tasdiqlanmagan.

Mahsulot

Xaridor: AI so'rov, xarita, narxlar, bron va uzaytirish.
Ombor egasi: tarif, bandlik, shartlar va tasdiqlash.

Muddat	Rejalashtirilgan natija
1–2 oy	20 mijoz suhbati va 5 pilot omborni jalb qilish
3–4 oy	Veb MVP: so'rov, moslashtirish, hisob-kitob, bron
5–6 oy	10 hamkor ombor va 30 yakunlangan pullik bron
7–12 oy	Jami 300 bron; qayta xarid va iqtisodiyotni o'lchash

Hozir: g'oya bosqichi. Mahsulot, hamkorlik va sotuvlar hali tasdiqlanmagan.

Biznes model

8% komissiya, xaridor uchun bepul qidiruv

Ombor operatori bajarilgan bronning saqlash haqidan to'laydi. Tarif pilotda sinovdan o'tadi.

Bozor tarifi misoli	Hisob
Saqlash	10 pallet × 15 kun × 3 500 so'm = 525 000 so'm
JoyBand tushumi	525 000 × 8% = 42 000 so'm

Jalb qilish: omborlarga bevosita chiqish, sotuvchilar hamjamiyatlari va logistika hamkorlari.

Vasat tarifi, qo'shimcha xizmatlar alohida. Hozir mijozlar ro'yxati va CAC/LTV mavjud emas.

Jamoa

Xasan Tojiqulv To'raqul o'g'li

Founder

Xasanova Sevinch Xabibullajon Qizi

Co-Founder

Nuraziz Narziqulov

Dasturchi

Bog'lanish: 91 502 12 09 **Telegram: @xasan_coders**

Moliya

3 yillik bazaviy ssenariy, USD. Haqiqiy tushum hali yo'q.

Ko'rsatkich	1-yil	2-yil	3-yil
Yakunlangan bron	300	1 200	3 000
GMV	$60 000	$240 000	$600 000
Platforma tushumi	$4 800	$19 200	$48 000
Bevosita xarajat	$480	$1 920	$4 800
Doimiy xarajat	$18 000	$20 000	$30 000
Operatsion natija	−$13 680	−$2 720	$13 200
Yil oxiri pul qoldig'i	$6 320	$3 600	$16 800

Farazlar: bron $200; komissiya 8%; bevosita xarajat tushumning 10%i. Boshlang'ich mablag' $20 000. Soliq va amortizatsiya kiritilmagan.

Sarmoya so'rovi

$20 000

MVP va 12 oylik pilot uchun

Mablag' yo'nalishi	USD
Mahsulot va AI ishlab chiqish	$9 000
Xaridorlarni jalb qilish	$4 000
Omborlarni ulash va pilot	$3 000
Infratuzilma, servis va hujjatlar	$2 000
Zaxira	$2 000

Kompaniya bahosi va investor ulushi: kelishiladi. Natijalar maqsad, hali erishilmagan.

Maqsad
10 hamkor ombor
300 pullik bron
12 oy ichida