



**Цифровая экосистема
для
управления и роста бизнеса**

Bito Ecosystem = ERP + FinTech + AI

Проблема рынка

- Более 70% бизнесов в Центральной Азии ведут учёт вручную, теряя данные, время и прибыль.
- Отсутствие автоматизации приводит к хаосу, ошибкам и отсутствию контроля.
- Потери до 30–40% прибыли из-за неэффективного учёта и дебиторки
- Неудобный учет в тетрадках или в устаревшей программе
- Потеря клиентов и отсутствие их лояльности
- Неправильные отчеты
- Долгий поиск товаров в магазине и на складе
- Отсутствие удаленного доступа к данным
- Большие остатки в магазине и на складе

Решение BITO

- Web
- Mobile (Android/iOS)
- Desktop
- Offline/Online
- Мультивалютный
- Мультиязычный

BITO — это единая экосистема, объединяющая ERP, FinTech и AI-инструменты для автоматизации всех бизнес-процессов.

- Bito ERP
- Bito POS
- Bito Pay
- Bito Market
- Bito HR
- Bito Vision
- Bito Nasiya
- Bito AI
- Bito Academy
- Bione
- B2B Market
- Bito Faktoring
- Bito Bank

Bito ERP

“Мозг” экосистемы

ERP-модуль объединяет все ключевые процессы компании и превращает управление в единую цифровую операционную систему:

- Продажи (B2B, B2C, онлайн, рассрочка)
- CRM (клиентской база, запись звонки и т.д.)
- Дистрибьюция
- Логистика
- Снабжение
- Склад
- Финансы (Cash flow, P&L, Balance)
- HR
- Производство
- Task Management
- Маркетинг

Bito POS

Desktop

Локальный сервер

Простое решение для розницы и мини-магазинов:

- Продажа
- Закуп
- Склад
- Касса
- Аналитика

BITO HR

- **Автоматический скрининг кандидатов**
Система анализирует резюме и профили кандидатов, выделяя опыт, навыки и компетенции.
- **AI-Matching по вакансии**
Автоматическое сопоставление квалификации кандидатов с требованиями должности с расчётом процента совпадения и формированием рейтинга.
- **Performance Scoring сотрудников**
Автоматическая оценка эффективности на основе KPI, OKR, сроков выполнения задач и дисциплины.
- **HR-аналитика и дашборды**
Визуализированные отчёты по ключевым HR-метрикам: текучесть, стоимость найма, time-to-hire, производительность, статистика персонала.
- **Система KPI и бонусов**
Гибкая настройка KPI, премиальных схем и мотивационных программ для отделов, должностей и отдельных сотрудников.
- **Управление заработной платой**
Автоматический расчёт зарплат с учётом окладов, бонусов, штрафов, графиков и часов работы.
- **Учёт посещаемости и рабочего времени**
Фиксация прихода/ухода, рабочей смены, отпусков, больничных и отсутствий с полной аналитикой.

BITO AI

AI-помощники для владельца и менеджеров:

- **Интеллектуальные бизнес-рекомендации (бизнес консультант)**
Анализ данных по продажам, финансам, складу и персоналу с формированием рекомендаций по управлению бизнесом.
- **AI-ассистент руководителя**
Персональный помощник для владельца и директора: аналитика, отчёты, прогнозы, ответы на вопросы по компании.
- **Автоматизация процессов**
AI-алгоритмы оптимизируют рутинные задачи: планирование закупок, контроль остатков, ценообразование, уведомления и напоминания.
- **Прогнозирование и аналитика**
Прогноз продаж, спроса, закупок, кассовых разрывов и финансовых показателей на основе исторических данных и трендов.
- **Мониторинг рисков**
AI отслеживает критические показатели и предупреждает о возможных проблемах: рост задолженностей, падение продаж, нехватка товаров.
- **Генерация отчётов и инсайтов**
Автоматические отчёты, BI-дашборды и ключевые метрики в режиме реального времени.
- **Интеграция с BITO ERP и BITO HR**
Единая аналитическая среда: продажи, склад, финансы, персонал, клиенты, расходы и прибыльность — всё в одном интерфейсе.

BITO Pay

BITO Pay: Приём всех видов платежей через один QR

- **Приём платежей и эквайринг**
Поддержка всех основных платёжных систем и банков: Click, Payme, Uzum, Visa, MasterCard, Alipay, wechat и др. Платежи принимаются через QR, терминалы, интернет и мобильные приложения.
- **Мультивалюта и гибкая конвертация**
Работа с несколькими валютами одновременно. Автоматическая конвертация и отображение платежей в едином финансовом отчёте.
- **Онлайн-оплата и счёт-квитанции**
Создание и отправка клиентам ссылок на оплату, инвойсов, квитанций и чеков прямо из системы.
- **Финансовый учёт и аналитика**
Автоматическое распределение платежей по клиентам, заказам и договорам. Отчёты по оборотам, задолженностям, транзакциям и комиссиям.
- **Мгновенные уведомления и интеграции**
Оповещения о поступлении средств, возвратах и ошибках. Интеграции с BITO ERP, онлайн-магазином, POS и Telegram-ботом.
- **Полная автоматизация расчётов**
Автоматический расчёт комиссий, возвратов, платежей по рассрочке, факторинга и регулярных платежей.

BITO Nasiya (Рассрочка)

BITO Рассрочка: Скоринг, Авто Списания с карты, полный управления продажи в рассрочку

1. **Продажа в рассрочку:** Система позволяет продавать товары и услуги в рассрочку без дополнительных платформ и интеграций.
2. **Автоматический расчёт графика платежей:**
Формирование индивидуального плана оплаты с учётом:
 - срока рассрочки,
 - первого взноса,
 - процента, комиссий и штрафов.
3. **Проверка клиента и лимитов (Скоринг):**
Оценка платёжеспособности, контроль задолженностей и лимитов на основании истории покупок и финансовых данных клиента.
4. **Управление дебиторской задолженностью:** Автоматический контроль просрочек, уведомления, напоминания.
5. **Интеграция с кассой и платежами:** Синхронизация с BITO Pay, ERP, POS и CRM:
 - приём платежей,
 - возвраты,
 - автоматические списания.
6. **Онлайн договор и документы**
Создание договора рассрочки, счёта, графика платежей и чеков — в один клик.
7. **Аналитика и отчётность:** Полная статистика по:
 - задолженностям,
 - просрочкам,
 - оборотам,
 - эффективности продаж в рассрочку.
8. **Преимущества BITO Nasiya:**
 - Уменьшение дебиторки и рисков
 - Ускорение продаж
 - Прозрачный финансовый учёт
 - Автоматизация клиента «от оформления до последнего платежа»

BITO Faktoring

(в разработке)

BITO Faktoring (в разработке): Финансирование оборотного капитала

1. **Финансирование под дебиторскую задолженность:** Система позволяет бизнесу получать моментальные деньги от факторинговых партнёров, не ожидая оплаты от клиентов.
2. **Автоматическая проверка контрагентов:** Оценка платёжеспособности клиента, кредитная история, лимиты и риск-профиль на основе данных о продажах и задолженности.
3. **Быстрое оформление заявки:** Отправка заявки на факторинг в один клик из BITO ERP или CRM: без бумажных договоров, без посещения офиса.
4. **Управление задолженностями и платежами:** Контроль дебиторки, просрочек, сроков оплаты и автоматическое сопоставление платежей с заказами.
5. **Интеграция с BITO ERP и BITO Pay:** Автоматическое списание, учёт комиссий, уведомления о поступлениях, расчёт графиков и синхронизация платежей.
6. **Ускорение оборота капитала:** Предоставляет бизнесу оперативные оборотные средства для закупок, оборота и масштабирования продаж.
7. **Полная аналитика и отчётность:** Дашборды и отчёты по:
 - финансованным сделкам,
 - просрочкам и возвратам,
 - эффективности использования факторинга.
8. **Преимущества BITO Faktoring:**
 - Снижение кассовых разрывов
 - Ускорение оборота капитала
 - Минимизация финансовых рисков
 - Автоматизация работы с дебиторкой и клиентами

BITO Bank (Neobank)

(в разработке)

BITO Bank (в разработке): собственная финансовая инфраструктура

1. Полное управление бизнес-финансами

Онлайн-счета, платежи, переводы, контроль операций и задолженностей. Управление оборотом и всеми финансовыми потоками бизнеса в одном интерфейсе.

2. Маркетплейс финансовых услуг

Рассрочка, кредитование, факторинг, эквайринг, POS, кэшбек и QR-платежи. Единый доступ к финансовым сервисам для роста продаж и оборота.

3. Цифровой банк с AI

AI-аналитика, финансы в реальном времени, скоринг, прогнозы и автоматические рекомендации для владельца и компании.

BITO Academy

<https://biznesmaktab.uz>

BITO Academy обучает интеграторов и партнёров:

- 10 региональных филиалов
- 28 -дневная программа обучения для интеграторов (14 теория 14 практика)
- 40-дневная программа обучения для партнёров
- Более 3000 специалистов ежегодно
- Более 3000 бизнесменов ежегодно

Партнёрская модель

<https://partner.bito.uz>

BITO Partner Portal — создаёт экосистему партнёров.

- Сублицензии с пожизненной скидкой
- Прямая оплата от клиента партнёру
- Партнёрский портал для учёта и отчётности
- Академия обучение, поддержка и сертификация
- Доля от продаж

Анализ конкурентов

Критерий	BITO	SAP	Odoo	1C	MS Dynamics
Лёгкость использования	✓	✗	✗	✗	✗
Доступная цена	\$ Доступная	\$\$\$	\$\$	\$ Доступная	\$\$\$
Совместимость с устройствами	✓	✗	✓	✗	✗
Быстрая реализация	✓	✗	✗	✓	✗
Локальная поддержка	✓ Полная	✗	✗	✗	✗
Интерфейс	★ Простой	⚙️ Сложный	★	⚙️ Сложный	⚙️

Financial Metrics

MRR = \$90K

Клиентов: 2000+

Пользователей: 12 000+

Выручка 2024 = \$516K

Прогноз 2025 = \$1M+ ARR

РЫНОК И ЭКСПАНСИЯ

ЦА: малый и средний бизнес.

Страны присутствия:



Узбекистан



Казахстан



Таджикистан



Кыргызстан

Цели 2026–2028: выход на Ближний Восток, Африку, ЮВА, Европу, США.

Инвесторы

Инвесторы:

- Aloqa Ventures — \$200K (3.92%)
- IT Park Ventures — \$100K (2%)
- Startup Garage — 0.94%

Основатели:

- Учкун Тулаов — 46.57%
- Кахрамон Омонов — 46.57%

Собственные инвестиции основателей: \$1 500 000+

Оценка (2026): \$15,000,000

Цель (2027): \$50,000,000+

Roadmap 2025–2027

2025 — Экспансия и MRR \$100K

2026 — BITO Neobank и FinTech Growth

2027 — 10 000 клиентов, оценка \$50M+

BITO доказала свою жизнеспособность и экономику продукта

Следующий шаг — масштабирование через FinTech и AI

Экосистема Bito

bito.uz

+998 93 111 37 00

bito@unical.uz

Присоединяйтесь к экосистеме BITO

BITO — это не просто ERP

Это экосистема, которая создаёт новый стандарт управления бизнесом

Спасибо!