INVESTITSIYA TAKLIFI · 2026

GulTop

6 oylik puxta reja

Gul, shirinlik va sovg‘alar — hamkor do‘konlardan, bitta Telegram ilovada



@Gultop_Uzbot · Asoschi: Baxrixonov Baxovuddinxon

01 · MUAMMO

Do‘konlar tarqoq, xaridor ovora

1

Har do‘kon — alohida sahifa

Gul, tort, sovg‘a — har biri o‘z Instagram yoki Telegram sahifasida.

2

Solishtirish qiyin

Narx, sifat va yetkazishni har bir do‘kondan alohida so‘rash kerak.

3

Buyurtma — yozishma orqali

Xaridor yozadi, javob kutadi, to‘lovni qo‘lda kelishadi.

Natija: xaridor vaqt yo‘qotadi, do‘kon esa mijoz yo‘qotadi.

02 · YECHIM

Hammasi — bitta joyda

Telegram ichida

Ilova yuklash shart emas — @Gultop_Uzbot orqali ochiladi.

Gul, shirinlik, sovg‘a

Hamkor do‘konlar bitta vitrinada.

Elektron to‘lov

Bir necha bosishda, kelishib yurmasdan.

Do‘konga yangi mijozlar

Do‘kon faqat sotilgan buyurtmadan komissiya to‘laydi.

> **Keyingi bosqich:** alohida GulTop ilovasi (dastur) — Telegram’dan tashqari ham.

03 · BOZOR VA RAQOBATCHILAR

Bozorda talab bor

Quyidagi raqamlar — **raqobatchilarniki**, GulTop’niki emas. Ular odamlar onlayn buyurtma qilishini ko‘rsatadi.

OYGUL — raqobatchi

~1 500

buyurtma oyiga

yillik aylanma ≈ $1,08 mln (taxmin)

Second Bloom — raqobatchi

$50 000

10 kunda jalb qilgan

investorlar bu sohaga pul tikmoqda

Buchet — raqobatchi

19 ta

baho, sharhlar zaif

kuchli yetakchi hali yo‘q

Xulosa: talab bor, lekin **qulay yagona joy yo‘q** — GulTop shu bo‘shliqni egallaydi.

Manbalar: ochiq nashrlar (Digital Business KZ, Forbes KZ); aylanma — GulTop hisob-kitobi

04 · BUGUNGI HOLAT

Asos tayyor

Bot texnik jihatdan tayyor

10
do‘kon bilan kelishilgan

4
shahar

Toshkent | Olmaliq | Ohangaron | Bo‘ka | Andijon — muzokarada

Sotuv hali boshlanmagan — birinchi buyurtmalar investitsiyadan keyin.

05 · DAROMAD MODELI

Har buyurtmadan 7%

Xaridor buyurtmasi

300 000 so‘m

GulTop komissiyasi · 7%

21 000 so‘m

Yetkazib berish puli
to‘liq do‘konga qoladi

Hududiy hamkor
komissiyaning 50% ini oladi

300 000 so‘m — reja uchun olingan o‘rtacha chek (taxmin)

06 · REJA · 1–3 OY

Ishga tushirish

1-oy

100 buyurtma

20 do‘kon · 4 shahar

Sotuvni boshlash, birinchi reklama

2-oy

200 buyurtma

30 do‘kon · 5 shahar

Andijonga chiqish, reklamani kuchaytirish

3-oy

350 buyurtma

40 do‘kon · 6 shahar

Yangi shahar, barqaror buyurtma oqimi

07 · REJA · 4–6 OY

Kengayish

4-oy

420 buyurtma

45 do‘kon

Eng samarali reklama kanallarini kuchaytirish

5-oy

480 buyurtma

50 do‘kon

Yangi hududlar — natijaga qarab

6-oy

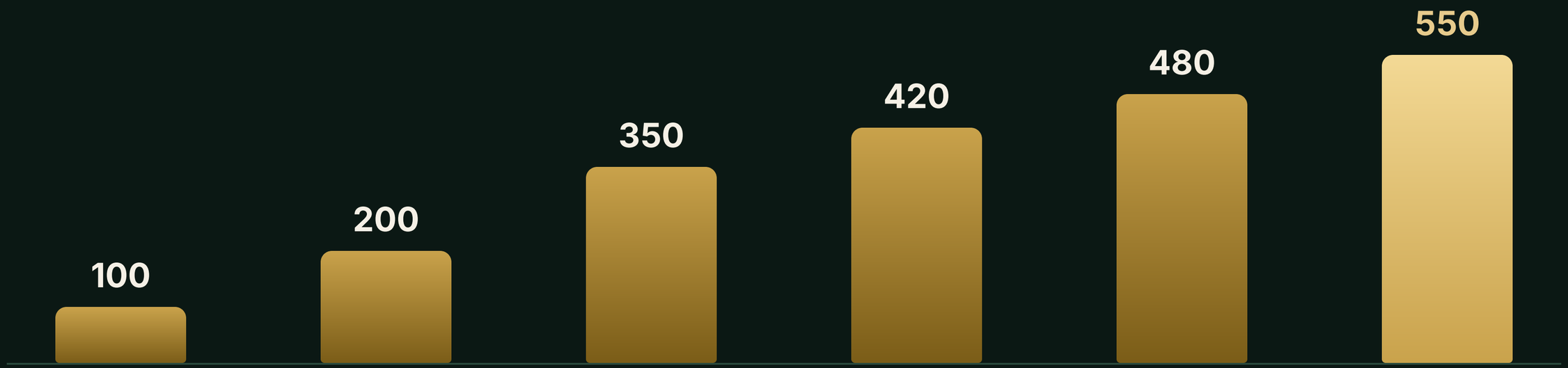
550 buyurtma

55 do‘kon

Yarim yillik hisobot va keyingi bosqich rejasi

08 · O‘SISH MAQSADI

Buyurtmalar: 100 → 550



Ustunlar — oylik buyurtmalar; sariq raqam — GulTop komissiyasi, so‘m. Maqsad, kafolat emas.

09 · INVESTITSIYA

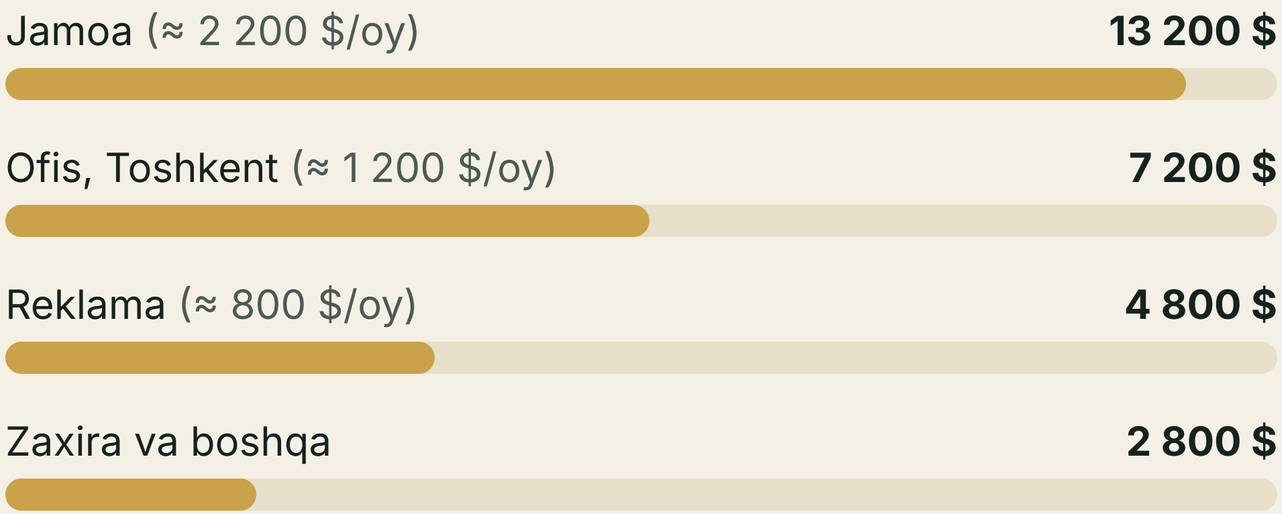
Pul qayerga sarflanadi

≈ 4 200 $

oyiga · bosqichma-bosqich

Keyingi oy puli — faqat maqsadning 70% i bajarilsa.

6 oyda jami: **28 000 $ gacha** (2 800 $ zaxira bilan)



10 · INVESTOR ULUSHI

35%

sof foydadan · har oy · 4 yil

Har oyning 10-sanasigacha

Zarar oyida to‘lov yo‘q

Muddat — 48 oy

11 · NAZORAT

Pulingiz — nazoratingizda

- **Bosqichma-bosqich:** maqsadning 70% i bajarilsa — keyingi qism
- **Har oy hisobot** — oyning 5-sanasigacha
- **Admin panelga kirish** — faqat ko‘rish uchun
- **500 $ dan katta xarajat** — siz bilan kelishiladi
- **MChJ** sifatida rasmiy ro‘yxatdan o‘tish

12 · HALOL HISOB

Zararsizlik nuqtasi

≈ 2 400

buyurtma oyiga kerak

6-oy maqsadi — **550 buyurtma**. Birinchi oylar talabni isbotlash va tizimni sozlash uchun.

6-oy: 550 **Zararsizlik: 2 400**

Shuning uchun investitsiya bosqichma-bosqich beriladi va har oy nazorat qilinadi.

Hisob: o‘rtacha chek 300 000 so‘m, komissiya 7%, xarajat oyiga ≈ 4 200 $

GulTop

Keling, birga quramiz.

Baxrixonov Baxovuddinxon — asoschi

+998 94 836 61 06

Telegram: @Gultop_Uzbot · Instagram: @gultop_uz